



clinicpartner
rundum sicher versorgt.

10

gute Gründe,

warum clinicpartner die richtige
Einkaufsgenossenschaft für Sie ist.



VORWORT

Gemeinsam mehr erreichen – Ihre Vorteile mit clinicpartner

Sehr geehrte Damen und Herren,
der wirtschaftliche Druck auf Krankenhäuser wächst stetig. Steigende Kosten, komplexe Anforderungen an die Beschaffung und die Notwendigkeit effizienter Prozesse stellen Klinikleitungen vor große Herausforderungen. clinicpartner steht Ihnen als starke Einkaufsgenossenschaft zur Seite, um diesen Anforderungen mit maßgeschneiderten Lösungen, optimalen Konditionen und einer hohen Versorgungssicherheit zu begegnen.

Unsere Mitglieder profitieren nicht nur von hervorragenden Einkaufskonditionen, sondern auch von unserer **ganzheitlichen Beratung**, einer **starken Gemeinschaft** und der **konsequenten Digitalisierung** unserer Prozesse. Wir verstehen uns als Partner auf Augenhöhe, der Ihre individuellen Anforderungen kennt und Ihnen hilft, Ressourcen effizient einzusetzen.

Mit diesem Factsheet möchten wir Ihnen **10 gute Gründe** an die Hand geben, warum sich eine Mitgliedschaft bei clinicpartner für Ihr Krankenhaus lohnt. Lassen Sie uns gemeinsam die Zukunft des Einkaufs gestalten – **wirtschaftlich, nachhaltig und innovativ**.

Wir freuen uns darauf, Sie als Teil unserer starken Gemeinschaft zu begrüßen!

Olaf Berse

Barbara Klinke

1.

Hohe Digitalisierung für maximale Effizienz

Mit dem eigenen **e-Procurement-System „cpexchange“** bietet clinicpartner eine hochgradig digitalisierte Lösung für den Einkauf. Dies sorgt für eine schnelle, transparente und sehr effiziente Beschaffung.

2.

Verbindliche Preisgestaltung – fair und transparent

Ein Produkt – ein Preis! **Unabhängig von der Größe Ihres Hauses** profitieren alle Mitglieder von fairen und stabilen Preisen.

3.

Optimale Konditionen durch Bündelung

Die gemeinsame Einkaufsstrategie führt zu exzellenten Konditionen und Preisvorteilen für alle Mitglieder.

4.

Ganzheitliche Beratung für wirtschaftliche Beschaffung

clinicpartner unterstützt Krankenhäuser nicht nur beim Einkauf, sondern auch strategisch:

- **Sortiments- und Kostenoptimierung** für effizientere Prozesse
- **Individuelle Beratung** zur Einkaufsstrategie und Verbrauchsanalyse
- **Nachhaltige Beschaffungslösungen**, die Wirtschaftlichkeit und Umweltbewusstsein vereinen

5.

Bei uns bleiben Überschüsse im System

clinicpartner wirtschaftet **im Sinne der Mitglieder:**

Alle Mitgliedseinrichtungen erhalten zur Liquiditätserhöhung umgehend sämtliche Rückvergütungen direkt von den Vertragslieferanten - ein Effekt der Eigenfinanzierung von clinicpartner.

6.

Starke Lieferanten- strategie für Versorgungssicherheit

- **Mengen- und Umsatzzusagen auf Gruppenebene** – kein Risiko für Ihr Krankenhaus.
- **Deckungskaufs-Regelungen:** Falls ein Vertragspartner nicht liefern kann, wird eine alternative Beschaffung sichergestellt.

7.

Breites und geprüftes Produktsortiment

clinicpartner setzt auf eine strategische Produkt- und Lieferantenauswahl mit dem Fokus auf Qualität, Wirtschaftlichkeit und Patientenversorgung.

8.

Skalierbare Lösungen für jede Klinikgröße

Egal ob Maximalversorger oder kleinere Spezialklinik – clinicpartner bietet **individuell passende Lösungen**, die den Bedürfnissen aller Mitgliedshäuser gerecht werden.

9.

Partner auf Augenhöhe

Als Genossenschaft steht clinicpartner für eine **starke Gemeinschaft, in der sich Mitglieder gegenseitig unterstützen und voneinander profitieren.**

10.

Zukunftsorientiert & innovationsgetrieben

Mit kontinuierlicher Weiterentwicklung, digitalen Prozessen und strategischen Kooperationen sichert clinicpartner **langfristige Wettbewerbsvorteile** für Ihre Klinik.



clinicpartner

rundum sicher versorgt.

clinicpartner eG

Pommernstraße 19, 45889 Gelsenkirchen, T. +49 209 60570 0

F. +49 209 60570 499, info@clinicpartner.de

www.clinicpartner.de